

# CERTIFICATION DISC

## UNE FORMATION POUR SUBLIMER VOTRE OFFRE D'ACCOMPAGNEMENT

**PUBLIC** Coachs, formateurs, consultants, professionnels RH, recruteurs ...

**PRÉ-REQUIS** Aucun

**DURÉE** 14 heures (2 jours) + 1 jour (en option) de certification et techniques pour vendre le modèle DISC

### OBJECTIFS

- Accéder à des analyses comportementales DISC les meilleures du marché en communication, management, et commercial
- Faire des débriefings avec un effet WoW
- Accompagner les équipes et les managers
- Apporter encore plus de valeurs lors de vos accompagnements client (formation, recrutement, coaching individuel et d'équipe, ...)

Inclus : livret individuel, analyse comportementale Ensize ©, certification

**FORMALISATION À L'ISSUE DE LA FORMATION :** Attestation de fin de formation et /ou certification

### JOUR 1 ET 2

- Le modèle DISC et les forces motrices (FM)
- Les caractéristiques, les modes de fonctionnement et besoins des différents profils
- L'utilisation du DISC en formation, dans la vente, en management, en recrutement

### JOUR 3 : CERTIFICATION

- Utilisation du DISC en coaching individuel/équipe
- Restitution et partage de pratiques debrief DISC/FM
- Utilisation de la plateforme Navigator pour acheter, envoyer et imprimer les rapports
- Développer son CA avec le DISC

### POUR QUELS BÉNÉFICES ?

- Développer votre CA : « Cette formation m'a permis de vendre des produits additionnels et de me démarquer de la concurrence ». Frédéric - Coach
- Avoir un produit d'appel : « Le DISC et le 360 sont des produits qui m'ont permis de rentrer plus facilement dans les entreprises ». Nadia - Formatrice
- Gagner en légitimité : « Le fait de vendre des produits et de ne plus « me vendre » m'a permis de me sentir plus légitime dans les entreprises ». Éric - Consultant
- Accélérer la pertinence de vos diagnostics : « Le DISC et le Team Evaluator sont des outils qui me permettent d'aller rapidement au coeur de la problématique ». Céline - coache

### MÉTHODES ET OUTILS

- Questionnaire DISC avant la formation
- Formation 100% en présentiel ou 100% distanciel
- synchrone
- Mises en situation
- Document support de formation
- Jeux pédagogiques
- Etudes de cas pratiques et partage de pratique

### 2 FORMULES POSSIBLES

#### FORMULE 1 : JOUR 1 ET 2

- Formation J1-J2
- 1 analyse DISC/FM (Force Motrice) pour stagiaire
- Livret de formation
- Certificat de réalisation

#### FORMULE 2 : JOUR 1 ET 2 + CERTIFICATION

- Idem formule FORMATION
- Journée de certification J3
- 2 analyses pour « cobaye »
- Certification Ensize
- Abonnement inclus d'un an Plateforme & doc Ensize (valeur 645 €)
- Apprendre à développer son business avec le DISC

**Lieu de la formation :** 146 rue Paradis - 13006 Marseille et en distanciel

**Nombre de stagiaires (si en session) :** 3 minimum - 10 maximum **Moyens pédagogiques :** 1 poste par stagiaire

1 Vidéoprojecteur - Plateforme E-learning **Modalités pédagogiques :** Alterne temps de présentation, d'échanges en groupe avec

l'intervenant et réflexion personnelle **Modalités d'évaluation :** Cas pratique en continu avec évaluation par le formateur